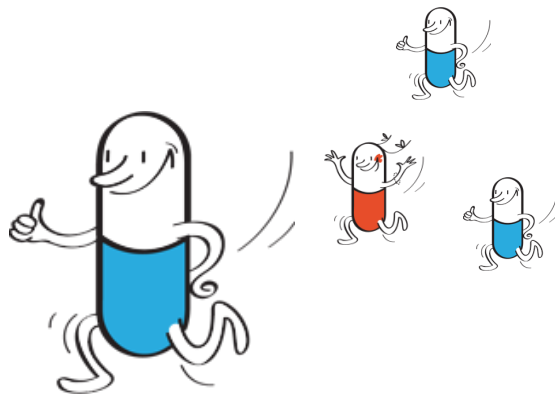


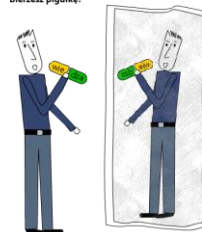
Nieustannie rozwijamy się,
by móc rozwijać innych...

Pigułka wiedzy, wiedza w pigułce...



Jak rozmawiać z Takalami?

Kto kontroluje w jaki sposób
bierzesz pigułkę?



Jest taki typ człowieka, który nazywam TAKALEM.

Tak, ale u nas się to nie sprawdzi

Tak, ale ludzie tego nie zrobią...

Tak, ale nikt tego nie kupi...

Tak, ale tego się nie da...

Typ negujący, który na wszystko ma swoje TAK, ALE...

Rozmowa z nim może być świetnym elementem analizy ryzyka.

Nikt, lepiej niż TAKALE, nie znajdzie powodów dlaczego się nie uda.

Jednak, na dłuższą metę, taka rozmowa może być męcząca i demotywująca.

Jak więc rozmawiać?

Tak, ale u nas się to nie sprawdzi

Masz rację, to się u nas zupełnie nie sprawdzi

Nie o to chodzi, że zupełnie, ale jakbyśmy zmienili...

To ciekawa propozycja. Jak to widzisz?

Tak, ale nikt tego nie kupi...

Masz rację, tego nikt nie kupi...

No to nie jest tak, że zupełnie nikt. Ale trzeba by było...

Podoba mi się to rozwiązanie, jak Ty...

Tak, ale ludzie tego nie zrobią...

Masz rację, nikt tego nie będzie chciał zrobić...

No nie, znajdzie się pewnie jakaś grupa, która... Ale...

Hmm, jak do nich dotrzeć? Jak myślisz?

Tak, ale tego się nie da...

Hmm, nie dasz rady... rozumiem...

Ja dam radę, ale..

O, świetnie. Od czego chcesz zacząć?



Zasady rozmawiania z TAKALAMI



Twoje nastawienie



Zgódź się z jego zdaniem



Czekaj na reakcję



Zapytaj o rozwiązanie

Uszanuj talent do znajdowania ryzyka i odwagę mówienia o trudnościach.

Nie kontryj TAKALĄ. To on jest mistrzem kontry. Zawsze Cię pokona.

TAKAL teraz zwykle skontryje. Taki nawyk...

TAKAL często dużo wie i umie. Potrafi znaleźć świetne rozwiązania, gdy przestaje negocjować.

Możesz czasem czuć zniecierpliwienie. I jednocześnie docenić, że TAKAL wskazuje trudności, o których inni głośno nie powiedzą.

Zgadzam się, że to jest trudne...
Masz rację, możemy nie dać sobie z tym rady
Tak, jest duże ryzyko, że się nie uda...

Trudne, nie oznacza niemożliwe
Ale już kiedyś sobie poradziliśmy
Z ryzykiem można coś zrobić

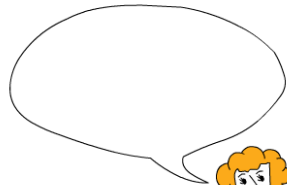
Jak Ty to widzisz?
To co proponujesz?
Co zrobić?

Możesz poćwiczyć

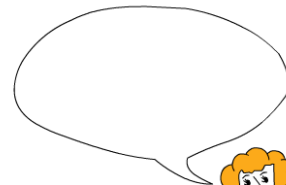
Potrzebujemy narzędzia, które usprawni organizację pracy zespołu



Już próbowaliśmy kilka razy z takimi narzędziami i nic z tego



Nie mówiłam, że się nie da, tylko że to trudne



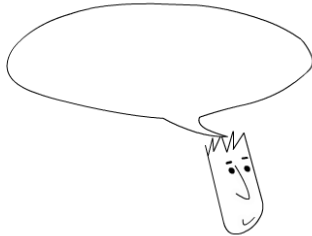
Słyszałam, że Trello jest niezłe...



Zaczynamy nową kampanię sprzedażową. Nasz cel to XYZ



Tego się nie da zrobić



Nie powiedziałem, że JA nie dam rady



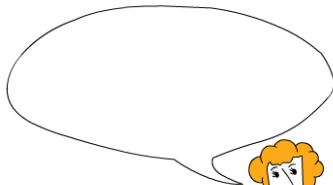
Zawsze zaczynam od moich najlepszych klientów, potem...



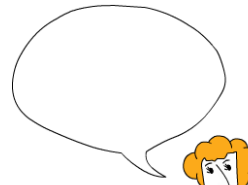
Zróbmy spotkanie integracyjne, bo mam wrażenie, że trochę się od siebie oddaliliśmy



Ale znowu jakieś online. To nie ma sensu



Czasem spotkanie online może być dobre



Moi znajomi wspólnie gotowali z kucharzem





Chcesz powiedzieć, że pigotka Ci się podobata?

Masz pytanie?

Napisz:
kontakt@dobrytrener.pl

A może chcesz powiedzieć, że pigotka Ci się bardzo podobata?



Pigułek ciąg dalszy nastąpi...

